

GÜÇLÜ ALICILAR VE UZMAN TEDARİKÇİLER BURADA BULUŞUYOR



Dijital B2B Satın Alma Platformu Pratis, yılda 3.2 milyar dolar işlem hacmi ve 70 binden fazla elektronik pazarlık ile dijital dünyada firmalara eşsiz fırsatlar sunuyor.

2001 yılından bu yana hizmet veren dijital satın alma platformu Pratis, bulut teknolojisiyle alıcı ve tedarikçi firmaları bir araya getirerek güçlü bir ekosistem sunuyor. **Alıcı firmalar**, Pratis ile sektörlerine göre ayrılmış referanslı binlerce tedarikçi ile buluşarak en optimum maliyet ile stratejik satın alma ve e-ihale süreçlerini gerçekleştiriyor. **Tedarikçi firmalar** yeni satış imkanlarına kavuşurken satış süreçlerini dijital ortama taşıyor. Böylece alıcı firmalar satın alma süreçlerinin tasarım, yönetim ve analizini Pratis ile dijital ortama taşıırken, tedarikçiler de artan satış imkanı ve ulaştıkları pazarlar ile yeni fırsatlara kavuşuyor. Sektörlerinin öncü firmaları tarafından tercih edilen Pratis, RPA ve ileri veri analitiği gibi güçlü teknolojileri ve operasyonel desteği ile hızlı, kolay, güvenilir satın alma platformu sunuyor.

20

Yıllık Deneyim

3.2 Milyar

İşlem Hacmi (USD)

30.000+

Tedarikçi

375+

Ürün ve Servis Grubu

70.000+

Elektronik Pazarlık

Pratis, alıcı firmalara ortalama %14 fiyat avantajı ve e-İhalelerde %60'a varan tasarruf imkânı sağlar.*

*2019 verilerine göre



Pratis Demek...

ALICI FİRMALAR

- Referanslı Tedarikçi Çeşitliliği
- Güçlü Tedarikçi İlişkileri
- Şeffaf Satın Alma
- Optimum Fiyat ile Satın Alma
- Düzenli Veri Yedekleme
- Hızlı ve Sürekli Ulaşılabilirlik
- Maksimum Siber Güvenlik
- İleri Seviye Analiz ve Raporlama
- Bütçe Kontrol
- Standardizasyon
- RPA ile Artan Verimlilik

TEDARİKÇİ FİRMALAR

- Binlerce Açık İhale
- Yeni Müşteriler, Yeni Fırsatlar
- Uygun İhalelere Katılım için Bildirimler
- Promosyon Satış İmkânı

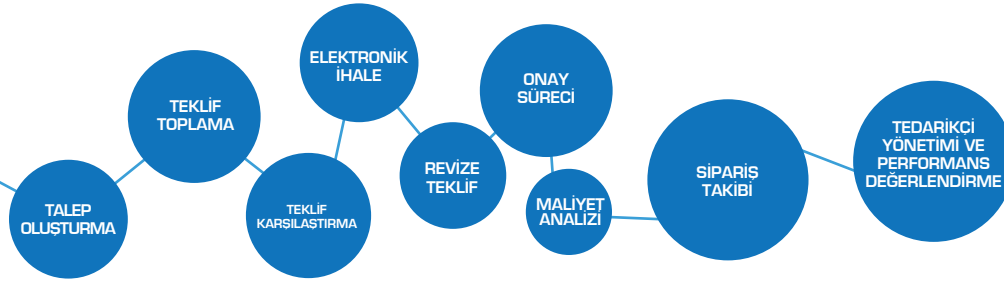
Satın almak istediğiniz malzeme ve hizmetler için piyasa araştırmasından siparişe kadar tüm süreci Pratis üzerinde gerçekleştirip, mümkün olan en rekabetçi fiyata en hızlı ve etkin şekilde ulaşabilirsiniz.

AVANTAJLAR

- Bulut Teknolojisi
- Kullanım Kolaylığı
- Şeffaf ve Standart Süreçler
- Güçlü Analiz ve Raporlama
- ERP Çözümleriyle Entegrasyon
- 375+ Ürün ve Hizmet Kategori Yapısı ile Tedarikçi ve İhale Eşleşmesi
- Zaman ve Maliyet Tasarrufu
- Katalog ve Promosyon Satışlar
- İleri Veri Analitiği ile En Doğru Satın Alma Önerileri

TEDARİKÇİ İLİŞKİLERİ YÖNETİMİ İLE DOĞRU TEDARİKÇİYE HIZLI ULAŞIM

- Tedarikçi seçimi ve ölçümlenmesi satın alma sürecinin en önemli aşamalarındandır. Pratis ile geçmiş verilere dayalı tedarikçi değerlendirmesi yaparak yüzlerce tedarikçi arasından en doğru tedarikçiye ulaşabilirsiniz.
- Pratis'te yürüttüğünüz satın alma süreçleriniz sayesinde tedarikçilerinizin teklif verme ve sipariş cevapları ile ilgili rakamsal performansını takip edebilirsiniz.
- Tedarikçilerinizin sipariş sonrası hizmetini; kolay bir arayüz üzerinden yıldız seçimleri ile puanlayarak değerlendirebilir ve periyodik olarak ölçümleyebilirsiniz.
- Tedarikçiler farklı alıcı firmalar ile de çalıştığında; diğer firmalar tarafından da değerlendirilmektedirler. Böylece tedarikçilerin sistem geneline ait performansı da ölçümlenebilmektedir.
- Tedarikçi havuzunda yer alan; daha önce çalışmadığınız uzman tedarikçilere performanslarına göre kolayca ulaşabilir, pazarlıklarınıza davet edebilirsiniz.
- Teklif toplama süreçlerinizi Pratis Pazar yerine duyurarak; tedarikçi aramak yerine, tedarikçilerin size ulaşmasını sağlayabilirsiniz.
- Teklif veren yeni tedarikçileri sistem genelinden aldıkları değerlendirmeleri ve sayısal verilerini kontrol ederek yeni turunuza dahil etme kararı verebilirsiniz.



Pratis ile Tedarikçilere Özel!

PRATİS İLE İŞİNİZİ BÜYÜTÜN, SATIŞLARINIZI ARTIRIN

Pratis, tedarikçi firmalara güçlü alıcılar ile buluşabilecekleri dijital bir satın alma platformu ve ticari bir network sağlar. E-ihaleler ile; satış süreçlerinizi dijital ortamda gerçekleştirir, yeni satış fırsatları yakalarsınız. E-ihalelere davet edilebileceğiniz gibi, genele açılan ihalelere de teklif verebilirsiniz. Pratis'in en önemli özelliklerinden biri güçlü kategori yapısıdır.

Doğru tedarikçi ve ihale eşleşmesi ürün ve hizmetlerinizi arayan alıcı firmaların size kolaylıkla ulaşmasını, ve sadece doğru davet ve bildirimleri almanıza olanak tanır. Pratis, hızlı ve kolay bir satış deneyimi yaşatırken; alıcı firmalar ile uzun vadeli çerçeve anlaşmalar yaparak, firmalara özel kataloglar oluşturmanızı sağlar. Sipariş, ürün güncelleme ve fiyat kontrolü gibi operasyonları dijital ortamda yönetebilirsiniz.



Pratis'in tedarikçi dünyasına katılmak için hemen www.pratis.net adresini ziyaret edin.

SİZE ÖZEL KATALOG OLUŞTURUN

İhtiyaçlarınızı katalog haline getirip şirket içinden Pratis ile sipariş verilmesini sağlayabilirsiniz. Uzun vadeli satın alma anlaşmalarınızı kataloglara taşıyarak ihtiyaç duyduğunuz ürüne çok daha hızlı ulaşırsınız ve siparişlerinizi tedarikçi firmaya kolayca iletirsiniz. Böylece sene içerisinde gelen her talep için sürekli teklif toplamak yerine, talep sahiplerinin kullanıcı bazlı bütçe limitleri ile kolay ve hızlı sipariş vermelerini sağlayabilirsiniz. Talep özelinde teklif toplama sürecinden kurtulurken sipariş, ürün güncelleme ve fiyat kontrolü gibi operasyonlarınızı da dijital ortamda kolayca yönetebilirsiniz.

Sipariş sonrası otomatik mail ve SMS bildirimini ise tedarikçi firmanın ihtiyaca gecikmeden cevap vermesini sağlar.

SATIN ALMANIZA ANALİZLER İLE YÖN VERİN

Geçmiş satın alma performanslarınızı izleyebilir; tedarikçiler, ürünler ve hizmetler hakkında sorgulamalar yapabilirsiniz. Pratis harcama analizi ile platform içerisindeki satın alma verilerinizi ve/veya farklı sistemlerdeki harcama verilerinizi birleştirir, düzenler ve sınıflandırabilirsiniz. Firma bazında harcama eğilimlerinizi izleyerek harcamalarınızı kontrol edip, tasarruf sağlayacak adımlar atabilirsiniz.

SATIN ALMA PERFORMANSINIZI DEĞERLENDİRİN

Pratis, satın alma süreçlerinizi ve tedarikçi performanslarını değerlendirebileceğiniz raporlama ve analiz özellikleri ile kullanımı kolay, esnek bir yapı sunar. Harcama ve bütçe analizleri yaparak maliyetlerinizi kontrol altında tutabilir, tüm teklifleri karşılaştırabilir, istatistiksel özet tablolar oluşturabilirsiniz. Satın alımlardaki tasarruflarınız ile performansınızı değerlendirebilirsiniz.



SabancıDx Dijital Kampüs
Küçük Çamlıca Mahallesi
Kısıklı Caddesi No: 56 34696
Üsküdar / İstanbul

İletişim Merkezi: (+90) 850 228 08 08

Pratis'in avantajlı
dünyasına katılmak için
www.pratis.net adresini
mutlaka ziyaret edin.